



### **POSIZIONE APERTA:**

## **BUSINESS DEVELOPER MANAGER CANALE RESELLERS**

eVISO, nasce nel 2013 come società specializzata nella fornitura di **energia elettrica** e tecnologia per grandi aziende e piccole imprese, forte di esperienze internazionali nel settore delle fonti rinnovabili. Attraverso l'utilizzo della propria **Piattaforma di servizi algoritmici**, basata sul machine learning e più diffusamente sull'utilizzo di agenti di intelligenza artificiale, eVISO mette a disposizione il proprio know-how per lo sviluppo del **business** nei settori in cui la produzione e la vendita sono connesse a commodities fisiche. La **velocità** nei servizi accessori, l'assistenza ai clienti **ineguagliabile** e la costante **innovazione** tecnologica sono gli strumenti utilizzati da eVISO per avere un **impatto positivo sul mondo**. L'azienda offre un inserimento diretto e concrete possibilità di crescita professionale, in una realtà strutturata, solida e dinamica.

### **LAVORANDO IN eVISO AVRAI MODO DI:**

- Gestire i clienti Resellers già acquisiti ed implementare i nuovi contatti
- Analizzare il mercato Elettrico Nazionale per identificare nuove opportunità e il posizionamento del brand eVISO
- Effettuare analisi economico – finanziarie di bilancio
- Essere il punto di riferimento nella compilazione e nell'aggiornamento dei contratti da sottoporre ai potenziali clienti
- Gestire le relazioni con i key-client garantendo elevati standard di servizio

### **REQUISITI DEI CANDIDATI**

eVISO dal BUSINESS DEVELOPER MANAGER – CANALE RESELLERS si aspetta:

- Laurea/Diploma ed esperienza nello sviluppo commerciale
- Doti comunicative ed ottima gestione del rapporto con il cliente
- Disponibilità ad effettuare frequenti trasferte su tutto il territorio nazionale
- Esperienza in almeno 2 dei seguenti strumenti informatici: Analisi (Matlab, Python, Rcran), Database (MySQL, Oracle), Programmazione (VB, C#, Java, Javascript), Formattazione Dati (xml, json, html)
- Ottima capacità di problem solving
- Abilità di team working e di lavoro in autonomia

- Costanza, proattività e accuratezza
- Predisposizione all'acquisizione ed allo sviluppo di nuove competenze in ambito di linguaggi informatici e di contesti tecnico-normativi

## **IN eVISO TROVERAI:**

- Orario flessibile e smart working
- Budget di formazione volontaria annuale pari al 30% della retribuzione mensile lorda, con possibilità di frequenza in orario lavorativo
- Percorsi di Performance Management
- Budget illimitato per acquisto di libri e riviste di interesse aziendale
- Piano di promozione strutturato e condiviso
- Azienda strutturalmente e finanziariamente solida

## **SEDE DI LAVORO**

eVISO S.p.A. - Via Silvio Pellico n. 19, Saluzzo (CN)

## **COME PARTECIPARE**

I candidati possono registrarsi cliccando qui

**CANDIDATI ORA!**

Il/La candidato/a interessato/a dovrà inviare un CV dettagliato specificando l'autorizzazione al trattamento dei dati personali ai sensi della legge sulla Privacy (L. 196/03) e del Regolamento UE art.13 L.679/2016 (GDPR). Ai sensi della normativa vigente l'offerta di lavoro si intende estesa a entrambi i sessi (L 903/77).