

POSIZIONE APERTA:

COMMERCIALE VENDITA

eVISO, società specializzata nella fornitura di energia elettrica e tecnologia per grandi aziende e piccole imprese, nasce nel 2013 forte di esperienze internazionali nel settore delle fonti rinnovabili.

Siamo i più veloci nei servizi accessori (per una nuova attivazione, un subentro o una voltura garantiamo la pratica in meno di un'ora!), abbiamo sviluppato un servizio clienti ineguagliabile (rispondiamo direttamente dalla sede e risolviamo) e grazie alla costante innovazione, possiamo offrire servizi di qualità per le "Imprese 4.0": report mensili sui consumi, allerte in caso di sospetti guasti, allerte per energia reattiva e consumi anomali, un programma di consulenza "10 e Lode" che prevede visite in azienda dei nostri ingegneri, per illustrare ogni possibilità di riduzione dei consumi.

DETTAGLI DELLA POSIZIONE

Il Consulente Commerciale eVISO è la figura che:

- Ricerca nuovi clienti a cui offrire il ricco ed articolato portfolio eVISO, fatto di prodotti, tecnologia e servizi
- Monitora ed analizza gli andamenti dei clienti già acquisiti studiando le migliori strategie e servizi per la loro fidelizzazione
- Opera all'interno di un contesto strutturato che offre strumenti unici a supporto del team di vendita, incluso un team dedicato al post-vendita sia tecnico che commerciale

REQUISITI DEI CANDIDATI

eVISO dal proprio Consulente Commerciale si aspetta:

- Energia personale e motivazione per avere successo ed apprendere costantemente
- Voglia di lavorare in un contesto dinamico che richiede ed offre standard professionali elevati
- Capacità di pianificare e gestire il proprio tempo
- Autonomia operativa e voglia di mettersi in gioco, dopo un primo periodo di formazione ed affiancamento
- Capacità relazionali



- Un approccio personale empatico che consenta una naturale fidelizzazione del Cliente
- Automunito/a nella fase iniziale della collaborazione
- Gradita esperienza di vendita in altri contesti
- Vengono valutate candidature di persone over 50

cosa RICEVERAI UNA VOLTA ENTRATO NELLA SQUADRA

Al proprio Consulente Commerciale eVISO offre:

- Solidità (uno dei pochi operatori italiani con un giudizio di rating paria BBB+ nella scala di S&P)
- Prodotto innovativo
- Mandati commerciali diretti
- Piano di remunerazione strutturato ed incentivante, formato da: fisso, provvigioni, premi ed incentivi
- Percorso di carriera meritocratico su obiettivi concordati
- Telefono, sim ed account di posta elettronica aziendale
- Confronto quotidiano con un Team giovane, professionale e dinamico
- Contatto diretto con la proprietà aziendale
- Formazione continua che ti trasformerà in un/a professionista dell'energia: il programma di formazione è composto da sessioni in ufficio, accompagnamento sul campo e corsi online disponibili su piattaforma web di ultima generazione a cui potrai accedere da computer, tablet e telefono, direttamente da casa tua
- Supporto del Team Marketing e Team Eventi per l'acquisizione di nuovi Clienti

COME PARTECIPARE

I candidati possono registrarsi [cliccando QUI](#).

Annuncio rivolto a candidati ambo sessi (D.Lgs 198/2006).

