

POSIZIONE APERTA:

IMPIEGATO/A SERVIZI ACCESSORI DI POST VENDITA

eVISO, società specializzata nella fornitura di energia elettrica e tecnologia per grandi aziende e piccole imprese, nasce nel 2013 forte di esperienze internazionali nel settore delle fonti rinnovabili.

Siamo i più veloci nei servizi accessori (per una nuova attivazione, un subentro o una voltura garantiamo la pratica in meno di un'ora!), abbiamo sviluppato un servizio clienti ineguagliabile (rispondiamo direttamente dalla sede e risolviamo) e grazie alla costante innovazione, possiamo offrire servizi di qualità per le "Imprese 4.0": report mensili sui consumi, allerte in caso di sospetti guasti, allerte per energia reattiva e consumi anomali, un programma di consulenza "10 e Lode" che prevede visite in azienda dei nostri ingegneri, per illustrare ogni possibilità di riduzione dei consumi.

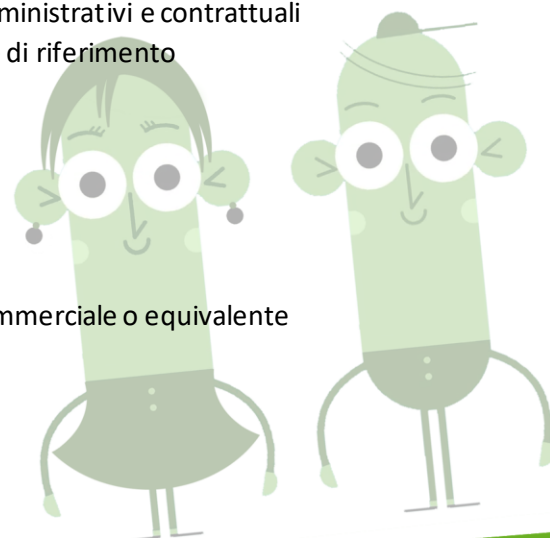
LAVORANDO NEL TEAM SERVIZI ACCESSORI DI POST VENDITA AVRAI MODO DI:

- Rispondere ai quesiti commerciali dei Clienti
- Rappresentare il primo punto di contatto per le chiamate di clienti per la risoluzione di problemi di tipo commerciale/amministrativo
- Gestire ed aggiornare il database commerciale
- Fornire supporto al team commerciale esterno per aspetti amministrativi e contrattuali
- Produrre report e database da condividere con il commerciale di riferimento

REQUISITI DEI CANDIDATI

eVISO dall'Impiegato/a Servizi Accessori di Post Vendita si aspetta:

- Laurea in materie umanistiche o possesso diploma tecnico commerciale o equivalente
- Esperienza nell'interfacciarsi con Clienti
- Buona comprensione delle logiche commerciali
- Gestione e analisi di dati
- Costanza, precisione e accuratezza
- Forte orientamento al cliente e al servizio
- Problem solving



- Flessibilità
- Atteggiamento collaborativo anche in situazioni di stress
- Capacità di lavorare in gruppo
- Curiosità e propositività
- Apprendimento continuo

IN eVISO TROVERAI:

- Orario flessibile e smart working
- Budget di formazione volontaria annuale pari al 30% della retribuzione mensile lorda, con possibilità di frequenza in orario lavorativo
- Percorsi di Performance Management
- Budget illimitato per acquisto di libri e riviste di interesse aziendale
- Piano di promozione strutturato e condiviso
- Azienda strutturalmente e finanziariamente solida

SEDE DI LAVORO

eVISOS.r.l., Via Silvio Pellico n. 19, Saluzzo (CN)

COME PARTECIPARE

I candidati possono registrarsi cliccando qui

CANDIDATI ORA!

Annuncio rivolto a candidati ambo sessi (D.Lgs 198/2006).

